

Conseiller(ère) Clientèle Particuliers

La **Banque Populaire Val de France** fait partie du Groupe BPCE, 2e groupe bancaire français.

Banque Coopérative Régionale qui appartient à ses 172 000 sociétaires, la Banque Populaire Val de France s'engage pour la réussite économique et humaine de sa région en restant fidèle à ses engagements d'origine : stimuler toutes les initiatives et l'esprit d'entreprendre.

Et si tu nous rejoignais ? Tu penses que les banquiers ne sont pas fun ?

« **Je ne travaillerai jamais en banque 😊** » et pourtant ... Nos embauchés sont issus de tous secteurs ! **Ils ont choisi la Banque Populaire Val de France.**

La Banque Populaire Val de France te permet de te former, d'évoluer, d'être en proximité avec la clientèle et tes collègues.

Si tu nous rejoins, tu bénéficieras :

- D'un salaire fixe négociable après un échange avec un RRH (pour voir ton côté commercial 😊)
- De primes variables (à toi d'être sur le podium !)
- D'une prime de participation et d'intéressement pouvant atteindre deux à trois mois de salaire brut (pas mal non ?)

Et ce n'est pas fini !

- Des journées de télétravail (fais nous rêver avec tes fonds d'écran décalés)
- Des formations personnalisées pour t'accompagner dans ta carrière
- D'un parcours d'intégration de 2 semaines pour t'acculturer à la BPVF
- Des indemnités de frais de garde et des primes de scolarité par enfant (oui ça coute cher 😊)
- Du forfait de mobilité durable négocié
- Des RTT et congés payés (on a aussi besoin de vacances 🌴)
- D'une très bonne couverture Mutuelle

Intéressé(e) ? Viens nous apporter ton expérience, ta joie de vivre et SURTOUT, viens nous challenger !

La **Banque Populaire Val de France**, c'est **Populaire**, c'est la **Proximité**, c'est **POUR TOI** !

Ton quotidien en tant que Conseiller(ère) Clientèle :

Tu auras en charge un portefeuille qui te permettra de rencontrer tes clients, de les guider dans leurs projets de vie et de garantir leur satisfaction.

Tu devras les conseiller sur notre gamme de produits, services financiers et d'assurance afin de mieux les accompagner sur le long terme.

Tu te challengeras avec ton équipe et ton manager pour développer ton portefeuille à travers des actions de prospection et de manifestations.

Pour accompagner nos clients, nous avons besoin que tu fasses preuve :

- D'une première expérience réussie dans le domaine de la vente, du commerce, de l'immobilier, du courtage (ou autre...)
- D'un esprit d'équipe, de partage et le goût du **challenge**
- D'une capacité d'**écoute active**, d'intérêts pour ta **clientèle** et de **détermination** afin de réaliser **tes missions** et tes **projets de carrière**

Le poste à pourvoir est ouvert aux personnes en situation de handicap.